Satispay S.p.A. | Piazza Fidia 1 - 20159 Milano



Sviluppo della relazione con il cliente

- Estensione della mission dell'impresa inclusiva dei valori dei clienti.
- Revisione del proprio modo di relazionarsi con i clienti, anche attraverso le tecnologie digitali.
- Processo di digitalizzazione di sales & marketing per individuare nuovi clienti.

Λ	σ	e	n	٨	a
Δ	5	S	ш	u	اعا

	Agenda			-		4		\blacksquare		`, ◀ ,
10.00 • 10.30	Accoglienza ospiti					` , 4		•		` ◀ .
						` .				
10.30 • 10.45	Saluti introduttivi a	cura di I	Rugge	ro S _l	paglia	risi C	oordinat	ore di Fab	brica per l'E	ccellenza
10.45 • 12.00	La relazione cor						oluzioi	1e (
12.00 • 13.00	Pranzo					•		4	• 🖥 •	
13.00 • 14.30	Clienti prospect						la mis	sion de	ll'impresa	
	Alberto Dalmasso Fondatore e AD di Satispay Giorgio Tinacci Fondatore e AD di Casavo Moderazione a cura di Mario Sala									
						■	<u> </u>		(

Nuove tecnologie applicate al marketing e alla comunicazione

• Laboratorio a cura di Mattia Salvi | Co-fondatore e AD di Aryel

A conclusione, sintesi, riflessione condivisa e spunti per il **Fuori Forum**,

a cura del team dell'Università degli studi di Bergamo

Registrati gratuitamente se sei socio FXE

14.30 • 16.30

Iscriviti qui

Se non sei socio FXE il pagamento è di Euro 250 + IVA



